

Nous avons créé le MSP Parfait

95% des MSP échouent à devenir des partenaires stratégiques



Quand l'impossible devient réalité



Expertise confirmée :

Notre équipe vient d'un MSP à forte croissance, riche d'expériences transformatrices



Vision nouvelle :

Nous réinventons le métier de prestataire IT avec une approche innovante et pragmatique



Constat alarmant :

Les entreprises sont freinées par une informatique mal comprise et des prestataires obsolètes



Notre mission :

Transcender le simple dépannage pour faire de la technologie un véritable levier stratégique



Approche distinctive :

Maîtriser la technologie au service des objectifs business de nos clients

Notre Démarche pour construire le MSP Parfait

Le VTO comme Boussole

- Utilisation de la méthode **EOS/Traction** pour structurer notre idée de MSP Parfait
- Le **VTO (Vision/Traction Organizer)** : notre outil de pilotage stratégique
- **1 document = toute la stratégie** alignée sur une page

Pourquoi cette méthode ?

- Transformer l'IT en **véritable moteur stratégique**
- Passer du MSP traditionnel au "**NextGen MSP**"
- Créer un **template reproductible** pour la transformation des MSP

Réalité Actuelle vs Futur Possible

CE QUI EST

MSP généralistes

Messages vagues

Guerre des prix

CE QUI POURRAIT ÊTRE

MSP ultra-spécialisé

Messages laser

Valeur premium



Pourquoi 95% des MSP Échouent



Messages génériques

Ils parlent à tout le monde



Coincés dans le réactif

Dépannage sans vision stratégique



Guerre des prix

Faute de différenciation



Aucun accès stratégique

Cantonnés au niveau technique

Trouver sa ~~verticale~~ niche

- 1 — Secteur en développement
- 2 — Besoins informatiques forts
- 3 — Qui ont des moyens financiers
- 4 — Sécurité est indispensable

Le marché de la fusion acquisition : gros potentiel de croissance

Infrastructure IT

Chaque fusion = nouvelle infrastructure à auditer

Besoins récurrents

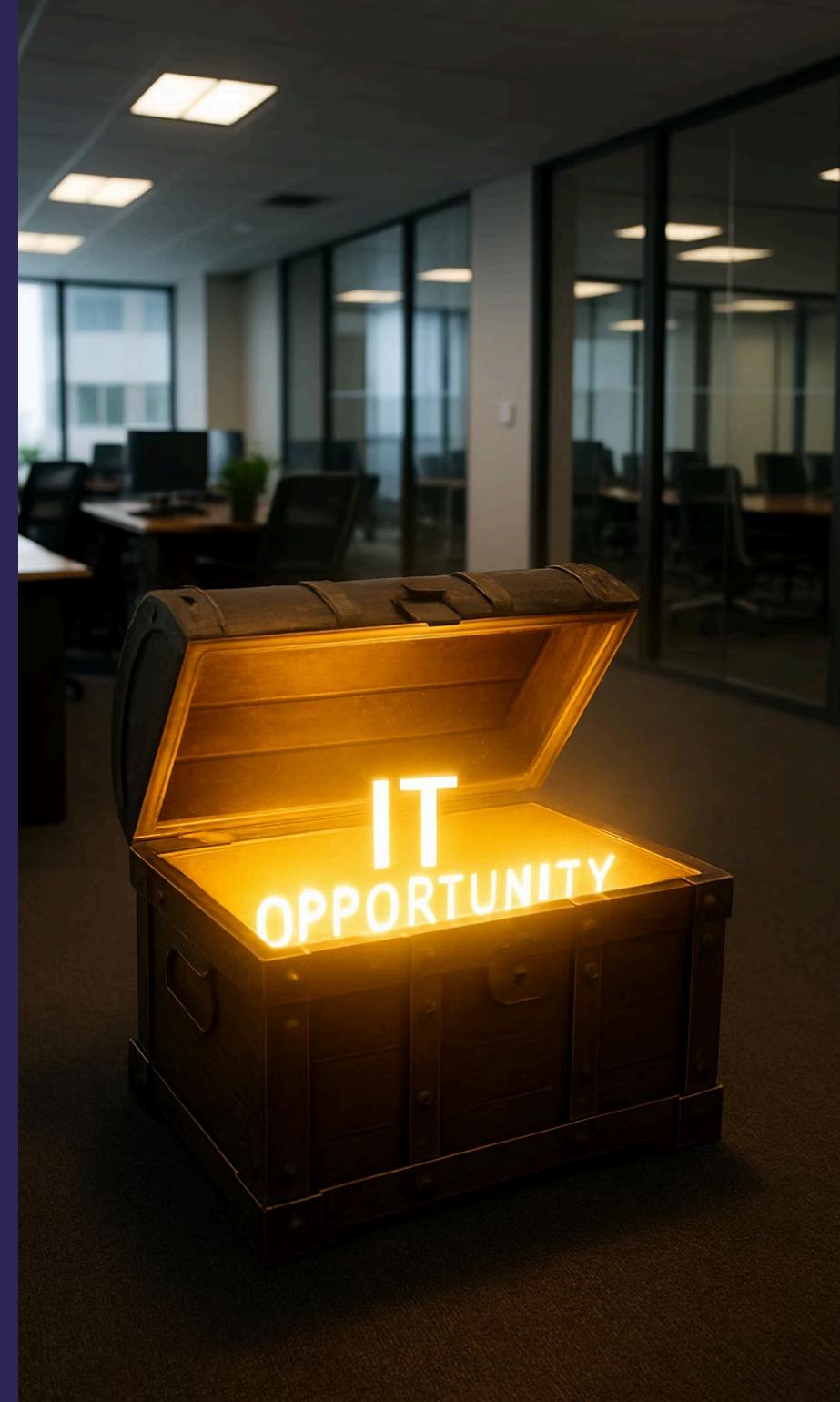
Due diligence, intégration, conformité

Budget élevé

Enjeux stratégiques = valeur premium

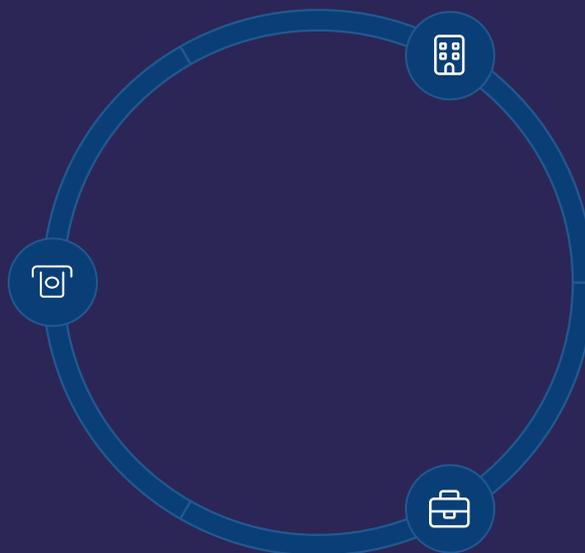
Urgence temporelle

Contraintes de temps = prix acceptés



Notre Cible : L'Écosystème M&A

Fonds d'Investissement
Private Equity, banques d'affaires



Sociétés en M&A

Phase fusion-acquisition active

Cabinets Conseil M&A

Due diligence, intégration

Notre Client Parfait



Fonds avec 5-50 participations

Portfolio diversifié



2-5 acquisitions par an

Activité M&A soutenue



Budget IT de 500K€ à 5M€

Investissement significatif

Leurs 4 Cauchemars IT



Nos 3 Avantages Compétitifs

1

Ultra-Spécialisé

MSP dédié M&A vs
généraliste

2

Convergence

Conseil board level +
expertise technique

3

Expertise M&A Native

Processus, timing, enjeux
financiers

COMPETITIVE
ADVANTAGE

STRATEGIC
ADVANTAGE

COMPETITIVE
ADVANTAGE

Notre Processus Unique



Audit Express

48h pour diagnostic complet



Intégration Stratégique

Méthodologie éprouvée



Outils Industrialisés

Scalabilité garantie

Les 5 Étapes du Processus

Clarifier & Aligner

Vision unique, KPI communs

Piloter & Ajuster

Dashboard temps réel



Auditer & Diagnostiquer

Audit 48h, risques/opportunités

Harmoniser & Optimiser

Standardisation + quick wins

Connecter & Collaborer

Ateliers, gouvernance claire



Notre Avantage Secret

Expérience M&A

Équipe ayant vécu les transformations

Outils Industrialisés

Processus scalables, non limités à l'humain

Approche Business

Focus ROI, pas technique

Réseau Qualifié

Partenaires dans l'écosystème M&A

Notre Stratégie de Conquête



Partenariats Stratégiques

Cabinets M&A, due diligence



Social Selling LinkedIn

Operating Partners, M&A Directors



Webinars C-Level

Risques IT majeurs en M&A



Clubs Privés

MEDEF, réseaux M&A, fonds PE

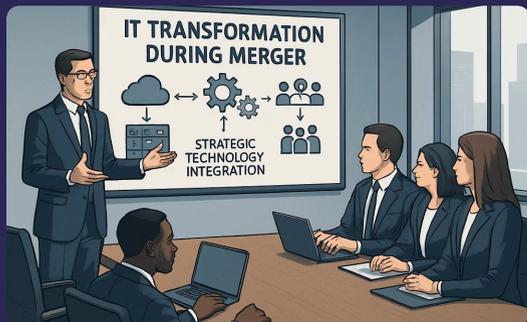
STRATEGIC MARKETING CAMPAIGN PLANKING

ACCOUNT-BASED MARKETING



Notre discours Marketing

L'IT transforme le M&A



De coût à investissement

Changement de paradigme



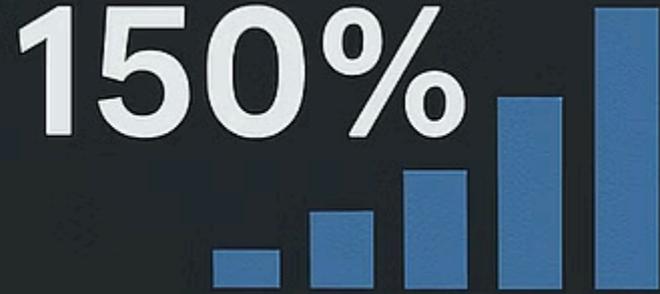
Niveau stratégique

Accès au board garanti



Valeur premium

Budgets conséquents



BENEFIT-COST RATIO

\$350K



PERFORMANCE

Impact de Notre Approche

48h

Audit Express

Rapidité d'intervention

30%

Réduction Risques

Sécurisation des opérations

40%

Gain Productivité

Optimisation des processus

3x

ROI Client

Retour sur investissement

Nos offres

Pack Foundation - Des Bases Solides



Supervision 24/7

Patch management inclus



Sécurité managée

AV, firewall, anti-phishing



MFA + gestion des accès

Contrôle centralisé



Sauvegardes complètes

Protection des données critiques

129€/utilisateur/mois





Pack Enable - L'Accélérateur Business

Intégration post-acquisition

Processus standardisé efficace

179€/utilisateur/mois

Dashboard business-tech

KPIs alignés sur objectifs

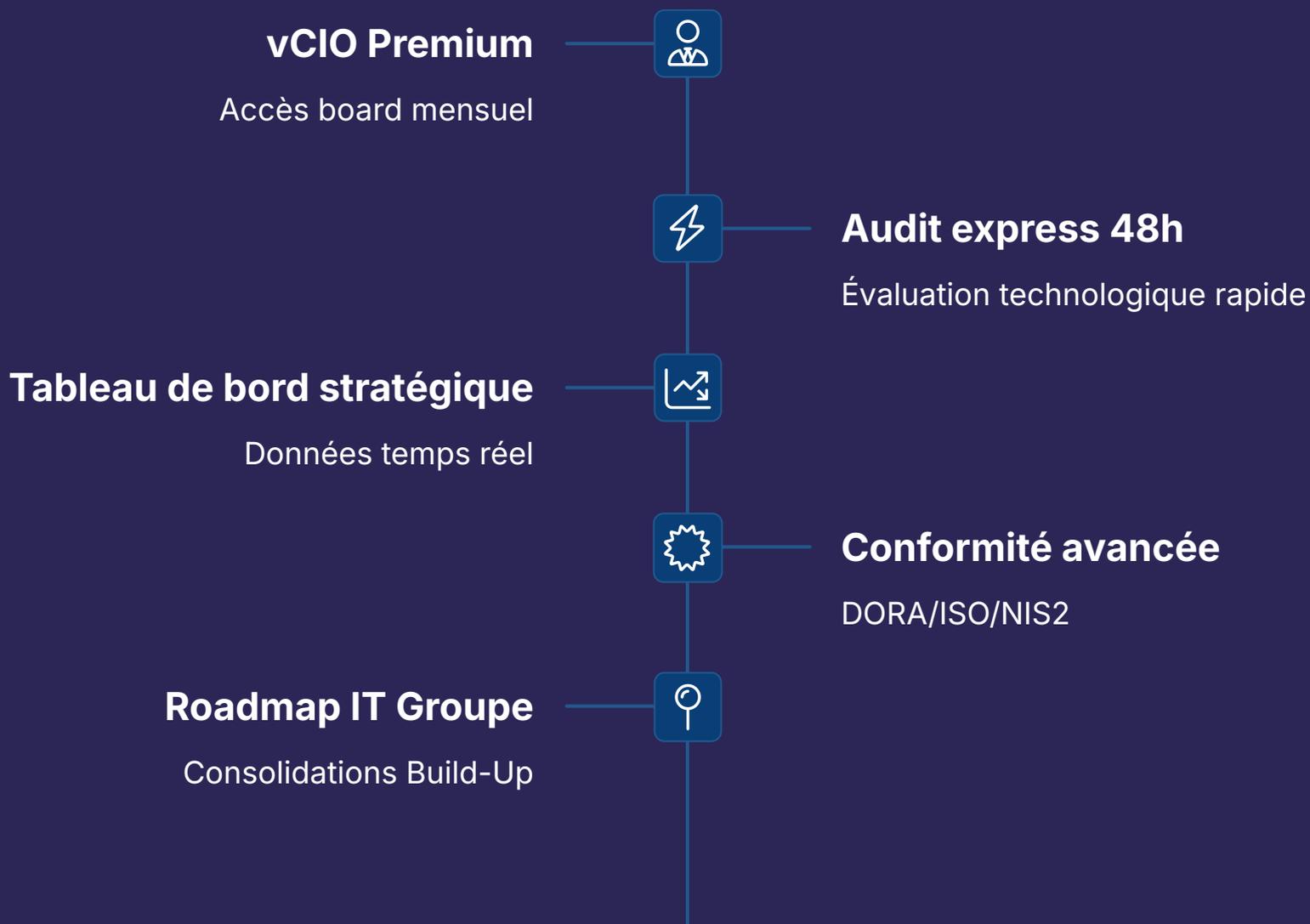
vCISO trimestriel

Conseil stratégique régulier

Préparation audits

NIS2/RGPD, conformité assurée

Pack Accelerate - Le Levier Stratégique



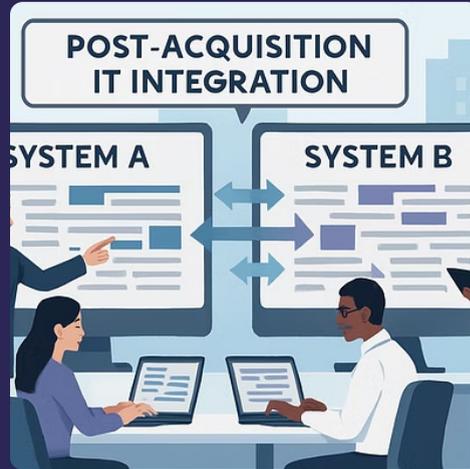
249€/utilisateur/mois

Options Premium sur Measure



Audit M&A Express

3-6K€ (due diligence 48h)



Standardisation Post-Acquisition

Dès 2K€



SOC Managé + SIEM

+500-1500€/mois

Coaching C-Level IT

500€/session

De l'Idée à l'Exécution

Équipe de départ

- 2 Associés (Stratégie + Tech)
- Responsable ADV/Ops
- Technicien Senior N2/N3
- Commercial spécialisé

Roadmap 24 mois

- Recrutements stratégiques
- Certifications clés
- Partenariats premium
- 50 clients

Check our website !

www.nextgenmsp.com



Transformez votre IT en moteur stratégique pour chaque fusion- acquisition

Nous auditons, harmonisons et pilotons vos systèmes IT pour accélérer vos deals, réduire les risques et libérer votre croissance.

[Demandez votre Audit Express](#)

✓ 100% confidentiel ✓ Sans engagement



Témoignages Clients (déjà satisfaits)



Fonds d'Investissement

"Visibilité inédite sur nos participations"



Directeur M&A

"Intégration 2x plus rapide"



CEO Entreprise Acquise

"Transition sans friction"

2025 - Révolutionnez votre MSP



Identifiez votre niche

Spécialisation = différenciation



Affinez votre message

Communication ciblée et percutante



Construisez votre offre

Valeur stratégique, pas technique



Lancez VOTRE MSP Parfait



Spécialisez-vous

Marché de niche = messages laser



Pensez Business

IT = levier de croissance



Valorisez la Valeur

Prix basé sur l'impact

**Le MSP parfait, c'est
celui qui vous
ressemble !**